

Ο ΟΜΙΛΟΣ ΣΑΡΑΝΤΗ ΕΠΕΚΤΕΙΝΕΙ ΤΗΝ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΤΟΥ ΜΕ ΤΗΝ SPOTLESS GROUP

Στα πλαίσια της αναπτυξιακής στρατηγικής του και στοχεύοντας στην περαιτέρω ενίσχυση του προϊοντικού του χαρτοφυλακίου στον κλάδο ευρείας διανομής, ο Όμιλος ΣΑΡΑΝΤΗ επεκτείνει την στρατηγική συνεργασία του με την εταιρεία SPOTLESS GROUP για την αντιπροσώπευση σημάτων της σε όλες τις χώρες όπου δραστηριοποιείται ο Όμιλος.

Ο Όμιλος ΣΑΡΑΝΤΗ συνεργάζεται ήδη με την SPOTLESS GROUP για την διανομή και αντιπροσώπευση των σημάτων VAPONA (κατηγορία εντομοαπωθητικών/εντομοκτόνων), COLOUR CATCHER και KEEP IT WHITE (κατηγορία απορρυπαντικών ρούχων) στην Ελλάδα. Ήδη στην Ελλάδα τα προϊόντα VAPONA έχουν την 1^η θέση στην κατηγορία των σκοροκτόνων, ενώ το DYLON/COLOUR CATCHER είναι ο ηγέτης των χρωμοπαγίδων σε ευρωπαϊκό επίπεδο. Στον πρώτο χρόνο συνεργασίας (2012) των δύο εταιρειών στην Ελλάδα η ΣΑΡΑΝΤΗΣ κατέγραψε καθαρές πωλήσεις ύψους 4,1 εκ. €.

Η καινούργια συμφωνία με την SPOTLESS GROUP περιλαμβάνει την διανομή και αντιπροσώπευση απορρυπαντικών ρούχων DYLON (εναλλακτικό brand name του COLOR CATCHER στις χώρες τις Ανατολικής Ευρώπης) από το 2013 και των εντομοαπωθητικών/εντομοκτόνων προϊόντων GLOBOL (εναλλακτικό brand name του VAPONA στις χώρες τις Ανατολικής Ευρώπης) από το 2014 στις χώρες Πολωνία, Ρουμανία, Βουλγαρία, Σερβία, Τσεχία, ΠΓΔΜ και Βοσνία.

Η εταιρεία SPOTLESS (www.spotlessgroup.eu) είναι ένας από τους ηγετικούς ομίλους στην Ευρώπη στο χώρο των προσθετικών πλυντηρίου και εντομοκτόνων – εντομοαπωθητικών, με ετήσιο τζίρο το 2011 στα 265 εκ. €, ο οποίος ενδιαφέρεται να διεισδύσει στις χώρες δραστηριοποίησης του Ομίλου ΣΑΡΑΝΤΗ.

Αξιοποιώντας το δίκτυο διανομής της ΣΑΡΑΝΤΗΣ, το οποίο καλύπτει ολοκληρωτικά τις ως άνω αγορές, η επέκταση της στρατηγικής συνεργασίας των δύο εταιριών αναμένεται να προσδώσει επιπλέον περί τα 2 εκ. € πωλήσεις για τον ΣΑΡΑΝΤΗ για το 2013 και με τη κατάλληλη προώθηση των εν λόγω προϊόντων να στοχεύσει σε ετήσιες πωλήσεις άνω των 12 εκ. € στον πέμπτο χρόνο συνεργασίας.

Η συνεργασία μεταξύ των 2 εταιριών είναι μια ακόμα απόδειξη πως η ισχυρή θέση και το ανεπτυγμένο δίκτυο πωλήσεων του ΣΑΡΑΝΤΗ στις 9 χώρες που δραστηριοποιείται καθιστά τον Όμιλο πόλο έλξης και ιδανικό συνεργάτη για πολυεθνικές εταιρίες που επιθυμούν να επεκτείνουν και να αναπτύξουν τις δραστηριότητες τους στις εν λόγω αγορές. Ο Όμιλος ΣΑΡΑΝΤΗ δραστηριοποιείται μέσω θυγατρικών εταιριών στην Ελλάδα, Πολωνία, Τσεχία, Ουγγαρία, Ρουμανία, Σερβία, Βοσνία, Βουλγαρία και ΠΓΔΜ, έχοντας πρόσβαση σε παραπάνω από 48.000 σημεία πώλησης με 2.900 καθημερινές επισκέψεις μέσω του ισχυρού δικτύου πωλήσεων (650 ατόμων) που διαθέτει.

Για την ανάληψη της αντιπροσωπείας ο Όμιλος δεν χρειάστηκε να καταβάλει κάποια δαπάνη.

Μέσω της εν λόγω συμφωνίας ο Όμιλος ΣΑΡΑΝΤΗ εμπλουτίζει περαιτέρω το προϊοντικό του χαρτοφυλάκιο στο σύνολο της αγοράς που δραστηριοποιείται και παράλληλα ενισχύει περαιτέρω τον κύκλο εργασιών του και την κερδοφορία του στο κανάλι της ευρείας διανομής.